

# Contracting Works

Med riktig partner som et  
konkurransfortrinn



Håkon Ødven, Produktansvarlig

**abacus**

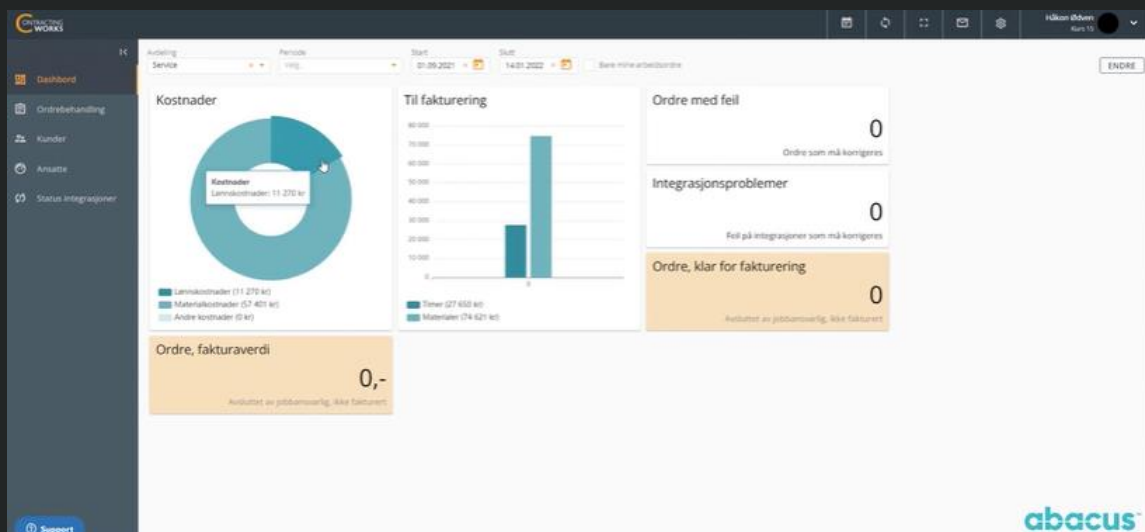
## Med riktig partner som konkurransefortrinn

Abacus har under hele oppbyggingen av team Contracting fokusert på å ansette personer med kompetanse innenfor teknisk entreprenør. Som eksempel har vi en ansatt som har jobbet innen elektro og rør, og en annen som er utdannet både rørlegger og autorisert regnskapsfører i tillegg til eier av en rør- og elektrobedrift.

Våre konsulenter skal ikke bare være god på IT, men ha solid kompetanse innenfor teknisk entreprenør slik at de kan være en god rådgiver og sparringspartner på alt fra kalkulasjon, prosjektgjennomføring, materialavtaler og det som hører til for at du som kunde skal tjene mer penger på å ha oss som partner.

## Er Contracting Works klar for deg?

Programvaren har vært i markedet siden mars 2021, så mest sannsynlig innehar programvaren den funksjonaliteten som du behøver. Det vil være en sterk integrasjon til økonomisystemet, samme om dere systemet inhouse eller outsourcet. I tillegg til dette, er det mulig å integrere CW med andre systemer dersom man ønsker det. Våre rådgivere vil uansett kartlegge funksjon mot behov sammen med deg. Dersom du benytter Visma Contracting fra før, er det mulig å konvertere all ordrehistorikk til Contracting Works.



## Hvorfor forhandler?

Nå blir systemet bli levert av en forhandler. Tidligere har dette vært håndtert av produsenten selv. Forhandleren har ansvar for implementering, kundekontakt og support. Fordelen er at en forhandler kan berike løsningen med annen programvare eller tjenester som passer deg. Dette kan være alt fra Microsoft 365, nettverk, økonomisystem eller lønnsystem.

Forhandleren har kanskje også et kontor nær deg, og ikke sentralisert ett sted i Norge. Det er viktig at du vurderer forhandleren. Du bør se på forhandlerens forståelse for dine prosesser. Det er ikke det samme å drive «bare» med regnskap, som å drive ordrehåndtering i bransjen. Dette er et eget fagfelt som krever spisskompetanse.

## Valg av økonomisystem

En av de mange fordelene med Contracting Works er at du står fritt til å velge mellom mange økonomi- og lønnsystemer. Om det skulle være Visma.net ERP, Visma Business NXT, Visma PowerOffice eller Uni Economy. Contracting Works har et helt åpent API som gjør det enkelt å integrere de produktene eller tjenestene som du skulle ha behov for. Vi hjelper deg gjerne med å finne det økonomisystemet som passer for deg.

## Hvilke muligheter ligger framme i horisonten?

Contracting Works er ikke bare den gamle løsningen med ny teknologi og nytt grensesnitt. Teknologien åpner for automasjon, effektivitet, og en smartere måte å jobbe på. Vi vet at administrasjonen rundt ordrehåndteringen har tatt litt for mye tid. Dette vil løses nå. Med ny teknologi kan en elektriker som benytter fastprispakker på elbilladere, lage et bestillingsskjema på sine nettsider. Dette bestillingsskjemaet

skaper en ordre i Contracting Works. Kunden kan for eksempel betale med Vipps når jobben er utført.

## Abacus Works

Med Contracting Works levert av Abacus IT kan du være trygg på at du har valgt en ærlig og dyktig forhandler. Vi forteller deg hvor landet ligger, og vil anbefale deg løsningene som passer for deg. Ikke dem vi ønsker å selge. Våre konsulenter har erfaringen og kompetansen du trenger for å forenkle og forbedre din hverdag

Snakk med oss først – vi hjelper deg å lykkes!

The logo for Abacus, featuring the word "abacus" in a bold, lowercase, sans-serif font. The letters are a vibrant teal color. The 'a' and 'c' have a horizontal line through them, and the 'u' has a small gap at the top.